

# 【お家の土地活用アドバイザー 提案営業】

未経験者歓迎/学歴不問/残業ほぼなし/インセンティブあり/吹田市

|         |  |   |
|---------|--|---|
| 仕事詳細    | <p>あなたにお任せするお仕事：<br/>HPなどからお客様の問い合わせを頂き、<br/>舗装工事・解体工事など土地活用の提案営業を行っていただきます。</p> <p>新規獲得営業にもチャレンジすることで、さらなる収入アップを目指せます！</p> <p>【例えば】<br/>昨今、古い建物を解体した跡地に、月極の駐車場を整備することで資産運用をしたい方が増えております。<br/>そのような方に向け、解体・舗装・駐車場の提案まで一気通貫し行うのが今回募集している営業職の仕事内容です！</p> <p>通常、解体は解体を専門とする会社へ、<br/>舗装は舗装を専門とする会社へ依頼するケースが多いですが、<br/>当社では解体から舗装まで一気通貫で担うことができるので、<br/>提案が通りやすいです！つまり、インセンティブが稼ぎやすいのが魅力です！</p> <p>【入社後の流れ】<br/>新卒や社会人一年生の方、またお客様と接する機会の少なかった方のために<br/>挨拶やマナー等をマニュアルを元にわかりやすくお教えいたします！<br/>研修中でも比較的簡単な資格を取られるのも後のキャリアアップにつながってくるかと思います。<br/>独り立ちまで社員一同サポートいたしますので、<br/>「今よりも稼ぎたい！」という方ぜひご応募ください！</p> <p>敷地内分煙</p> |   |
| 職種      | 営業・セールス(個人向営業)   |   |
| 雇用形態    | 正社員  |   |
| 勤務地(住所) | 大阪府吹田市南吹田5-6-14  |   |
| 勤務時間    | ◇8:30～17:30※休憩1時間<br>実働8時間<br>残業ほぼなし   |   |
| 給与・年収   | 年収3,000,000円～<br>別途インセンティブ支給(粗利額に応じて支給)  | 試用期間: 3ヶ月<br>試用期間中の労働条件: 異なる<br>試用期間中の労働条件の内容: 試用期間中の給与24万円 |
| 休日・休暇   | ◇週休2日制<br>◇夏季休暇<br>◇年末年始休暇   |   |
| 応募方法    | <p>【学歴不問・未経験歓迎！】<br/>【20代,30代,40代の方活躍中！】<br/>学歴・経験など過去の事は一切問いません。<br/>今のあなたのこと、これからのことをざっくばらんに話しましょう。</p> <p>・まったくの未経験<br/>・何度も転職している<br/>・アルバイト経験しかない<br/>・・・そんな過去は関係ありません。<br/>あなたとお話したいのは今やこれからのことです。</p> <p>『正社員として地に足をつけたい』<br/>『人と話すことが得意、とりあえず営業やってみたい』<br/>どんな動機でも構いません。<br/>前向きな姿勢・やる気を評価します。<br/>教育・フォロー体制もバッチリ。<br/>一緒にイチから新たな一歩を踏み出しませんか？</p> <p>大阪府 地元密着企業で長く働きたい方！<br/>活気ある仲間があなたを待っています！</p> <p>＼ハローワークで求人をお探しの方もぜひご応募ください＼</p>   |   |

# 【お家の土地活用アドバイザー 提案営業】

経験者歓迎/学歴不問/残業ほぼなし/インセンティブあり/吹田市

|         |  |  |   |                             |
|---------|--|--|---|-----------------------------|
| 仕事詳細    | <p>あなたにお任せするお仕事：<br/>HPなどからお客様の問い合わせを頂き、<br/>舗装工事・解体工事など土地活用の提案営業を行っていただきます。</p> <p>新規獲得営業にもチャレンジすることで、さらなる収入アップを目指せます！</p> <p>【例えば】<br/>昨今、古い建物を解体した跡地に、月極の駐車場を整備することで資産運用をしたい方が増えております。<br/>そのような方に向け、解体・舗装・駐車場の提案まで一気通貫し行うのが今回募集している営業職の仕事内容です！</p> <p>通常、解体は解体を専門とする会社へ、<br/>舗装は舗装を専門とする会社へ依頼するケースが多いですが、<br/>当社では解体から舗装まで一気通貫で担うことができます、<br/>提案が通りやすいです！つまり、インセンティブが稼ぎやすいのが魅力です！</p> <p>敷地内分煙</p> |  |   |                             |
| 職種      | 営業・セールス(個人向営業)   |  |   |                             |
| 雇用形態    | 正社員  |  |   |                             |
| 勤務地(住所) | 大阪府吹田市南吹田5-6-14  |  |   |                             |
| 勤務時間    | ◇ 8:30 ~ 17:30※休憩1時間<br>実働8時間<br>残業ほぼなし  |  |   |                             |
| 給与・年収   | 年収3,600,000円~6,000,000円<br>別途インセンティブ支給(粗利額に応じて支給)  | 試用期間: 3ヶ月<br>試用期間中の労働条件: 異なる<br>試用期間中の労働条件の内容: 試用期間中の給与24万円  |   |                             |
| 休日・休暇   | ◇週休2日制<br>◇夏季休暇<br>◇年末年始休暇   |  |   |                             |
| 応募方法    | 応募条件:<br>■営業経験者(3年以上)  | 【20代,30代,40代の方活躍中!】<br>面接では、今のあなたのこと、これからのことをざっくばらんに話しましょう。<br>大阪府 地元密着企業で長く働きたい方!<br>活気ある仲間があなたを待っています! | 不動産営業をしていた方<br>ルート営業をしていた方<br>など、営業経験者のあなたをお待ちしております! | ＼ハローワークで求人をお探しの方もぜひご応募ください／ |